LAM-É
ST-PIERRE

ON ENGAGE MAINTENANT

REPRÉSENTANT DES VENTES EXTERNES

“En tant que représentant des ventes, vous serez responsable du développement des ventes dans le secteur du levage, en établissant des relations solides avec les clients existants et en identifiant de nouvelles opportunités d'affaires. Vous proposerez des solutions complètes et adaptées à chaque client afin d'augmenter les revenus.”

SECTEUR SAGUENAY

Principales responsabilités

- Prospection active et développement de nouveaux clients (sur la route).
- Négociation efficace et closing de transactions.
- Suivi des tendances du marché et adaptation des stratégies de vente en conséquence.
- Gestion de la relation client pour assurer la satisfaction et la fidélisation.
- Analyse des besoins des clients et recommandation de solutions adaptées.

Profil recherché

- Demeurer dans la région de Chicoutimi.
- Un minimum de deux ans d’expérience en représentation sur la route.
- Expérience dans le domaine industriel ou de la construction.
- Facilité à développer une expertise technique.
- Bilinguisme requis (anglais & français).
- Excellentes aptitudes en négociation.
- Axé sur l’atteinte des objectifs.

Envoyez votre C.V. à *rh@lamestpierre.com*
Découvrez la compagnie à *lamestpierre.com*