



LAM-É
ST-PIERRE

ON RECRUTE MAINTENANT

REPRÉSENTANT AUX VENTES INTERNES

«Il s'assure de fournir des solutions complètes et adaptées à chaque client afin d'augmenter la croissance des revenus, les niveaux d'acquisition des clients et la rentabilité.»

SUCCESSALE DE QUÉBEC

Avantages

- En semaine, de jour
- Salaire concurrentiel
- Programme de télémédecine
- Télétravail hybride

Principales responsabilités

- Présenter, promouvoir et vendre des produits en utilisant des arguments solides pour les clients existants ou potentiels
- Compléter rapidement et efficacement les soumissions pour notre clientèle
- S'assurer de la conformité des informations à soumissionner (articles, quantités, etc.)
- Faire la promotion des articles en vente ou en vedette
- Assurer le suivi nécessaire des commandes auprès des clients
- Comprendre les besoins et les exigences des clients et les guider dans le choix de solutions appropriées
- Travailler en collaboration étroite avec l'équipe des ventes et des opérations
- Autres tâches connexes

Profil recherché

- Expérience de travail en tant que représentant des ventes
- Une expérience dans le domaine industriel ou de la construction est considérée comme un atout important
- Excellentes aptitudes en communication verbale et écrite ainsi qu'en négociation
- Maîtrise des outils Microsoft Office et Outlook
- Maîtrise de la langue française et capacité à s'exprimer en anglais à l'oral et à l'écrit

Habilités

- Excellentes habiletés relationnelles
- Intégrité et écoute
- Bon sens de l'organisation et autonomie
- Excellente capacité à gérer les priorités